LANGUES

# Développer son anglais commercial

Vous souhaitez travailler ou vous travaillez déjà dans le secteur commercial et/ou dans l'import / export.

| DURÉE | TARIF | GROUPE | FORMAT |
|---|---|---|---|
| 20 heures | 2 000 € HT<br>par groupe (intra) | 5 participants max. | En présentiel |

## Objectifs

- Présenter l'activité de son entreprise
- Rédiger et répondre à la correspondance commerciale (lettres, courriels, etc.)
- Rédiger des contrats types
- Développer et conclure des ventes

### Prochaine session

**Dates : nous contacter**

Toulouse et sa périphérie

**Session sur-mesure possible** →

## Modalités

**PRÉREQUIS**
Niveau intermédiaire

**MÉTHODE PÉDAGOGIQUE**
Active, différenciée et actionnelle

**ÉVALUATION DES ACQUIS**
Évaluation continue et sommative

**VALIDATION DE LA FORMATION**
Attestation de fin de formation

*Plus d'infos sur cette formation* →

## Programme détaillé

### 1 Présenter l'activité de son entreprise

- Acquérir le vocabulaire propre au secteur d'activité
- Revoir les chiffres pour pouvoir parler de son chiffre d'affaires, ses ventes, etc.
- Etudier les adverbes de manière pour décrire les performances de son entreprise
- Rédiger une plaquette commerciale (selon les besoins)

### 2 Rédiger la correspondance commerciale

- Ecrire des lettres, des courriels
- Rédiger un contrat de vente type, un bon de commande
- Rédiger des offres commerciales

### 3 Développer et conclure des ventes

- Décrire ses produits / services
- Acquérir et utiliser le vocabulaire des techniques de vente
- Échanger en face-à-face et au téléphone
- Connaître la documentation professionnelle utilisée lors des échanges commerciaux
- Choisir un moyen de paiement



**Envie d'en savoir plus ? Contactez notre conseiller formation**
Nicolas Weckerlin · 07 68 40 08 95 · nweckerlin@lesclesdelagestion.fr